

QUATRIÈME ÉDITION

Plus de 35 start-ups accompagnées

RENCONTRES D'AFFAIRES FRENCH TECH DAYS

Paris, vendredi 4 septembre 2020

Une demi-journée de Bootcamp

Bruxelles – Amsterdam, mardi 6 & mercredi 7 octobre 2020

2 jours d'immersion unique au coeur de l'écosystème Tech
pour des start-ups innovantes



► VOUS ÊTES...

Une start-up spécialisée dans l'un des secteurs suivants : télécoms et IoT, big data et objets connectés, retailtech et e-commerce, industrie 4.0, e-santé, e-éducation, réalité virtuelle, deeptech, télétravail

► VOUS VOULEZ...

Rencontrer vos futurs clients, investisseurs et partenaires ; valider votre potentiel de développement en Belgique et aux Pays-Bas, être coaché par un expert local, étendre votre réseau, gagner en visibilité.



La Team
France Export
vous organise
un programme
de rendez-
vous sur
mesure avec
des
partenaires
potentiels
belges et
néerlandais

Belgique & Pays-Bas : De nombreuses opportunités de débouchés et de partenariats



- Au top 10 du classement Digital Economy & Society Index 2019, la Belgique se distingue en matière de connectivité et d'intégration de technologies numériques par les entreprises.
- La Belgique est classée 8ème pays européen dans la FinTech et dispose du plus grand nombre de start-up orientées B2B en Europe.
- Plaque tournante du numérique et de l'innovation en Europe, le territoire dispose d'une infrastructure attractive dans le domaine de la connectivité, du stockage de données et des applications Tech.
- Forte de la présence d'organisations internationales telles que la Commission Européenne ou l'OTAN, Bruxelles abrite également le siège central en Europe des géants Avnet, HP, IBM, SWIFT, Worldline, TE Connectivity ou encore le centre d'innovation de Microsoft.



- Un pays ouvert et tourné vers l'international : 95% des marchés majeurs en Europe atteints en moins de 24h, l'anglais pratiqué par plus de 90% de la population et plus de 60 nationalités différentes travaillant dans la Tech, 4ème exportateur des technologies de l'information dans le monde.
- Les plus grandes entreprises du monde pionnières dans la Tech ont des sièges sociaux aux Pays-Bas en raison de son environnement favorable. Il y a toujours davantage de sièges de sociétés étrangères d'envergure internationale avec le Brexit.
- Les géants Netflix, Uber, Tesla et Cisco (entre autres) rayonnent à travers l'Europe avec le positionnement stratégique de leur hub aux Pays-Bas.
- Selon le European Digital City Index, Amsterdam se positionne au 3e rang parmi les 60 villes européennes offrant le meilleur environnement pour les start-ups.
- Le secteur des TIC est un secteur à forte croissance (+4.4% moy. Sur 3 ans, 18, 19, 20) étroitement lié au cloud computing et à la digitalisation de l'économie. Les secteurs les plus importants sont le Big Data, le cloud, l'IA et l'IoT.



Nos partenaires locaux

Business France Amsterdam et la **CCI France Belgique** facilitent votre prospection en s'appuyant sur :



ETAPE 1 : BOOTCAMP

Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export.

Bootcamp
Vendredi 4
septembre

PARIS – Lieu : Business France - Paris

Bootcamp de préparation aux spécificités de la pratique des affaires en Belgique et aux Pays-Bas avec une session de coaching spécifique organisée par la CCI France-Belgique et Business France Amsterdam permettant de mieux appréhender votre mission. Session de préparation au pitch avec un coach pour adapter votre discours sur chacun des deux pays.

JOURNEE 1 : BELGIQUE

Mardi
6
octobre

BRUXELLES – Lieu : CCI France Belgique

Accueil et petit-déjeuner avec l'écosystème French Tech Bruxelles

Conférences & retours d'expériences d'entrepreneurs : des professionnels vous donneront les clés pour maîtriser tous les aspects de votre implantation

Pitch devant une audience de qualité représentant les acteurs de l'écosystème Tech & les grands comptes locaux

Déjeuner networking

Programme de rendez-vous B2B qualifiés avec vos prospects belges (secteur privé/public) : sélection en amont des prospects à privilégier, les sociétés que vous rencontrerez auront étudié au préalable votre profil.



Déplacement vers Amsterdam en Thalys (1h50 de train)

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

DESCRIPTIF DE L'OFFRE CCI FRANCE BELGIQUE

Offre Belgique

- Communication et promotion de votre offre auprès des professionnels belges
- Rencontres BtoB personnalisées avec des professionnels belges de votre secteur
- Pitch devant les écosystèmes et grands-comptes locaux
- Conférences & retours d'expériences
- Déjeuner sur place
- Conseils sur la pratique des affaires en Belgique / Debriefing de vos rendez-vous

JOURNEE 2 : PAYS-BAS

Mercredi
7
octobre

AMSTERDAM – Lieu : Business France Amsterdam

Accueil et petit-déjeuner avec intervenants moteurs de l'écosystème French Tech Amsterdam

Conférences & retours d'expériences d'entrepreneurs : ateliers verticaux sur les grandes opportunités et la culture des affaires locales (panel de 2018 par ex. Uber, Renault, WeTransfer)

Pitch devant les professionnels de l'écosystème Tech présent & les grands comptes locaux

Déjeuner networking

Programme de rendez-vous B2B qualifiés avec vos prospects néerlandais : sélection en amont des prospects à privilégier, les sociétés que vous rencontrerez auront étudié au préalable votre profil.



Aperi' Tech en présence de grands comptes néerlandais

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

DESCRIPTIF DE L'OFFRE BUSINESS FRANCE PAYS-BAS

Offre Pays-Bas

- Trajet en train entre Bruxelles et Amsterdam
- Communication et promotion de votre offre auprès des professionnels néerlandais
- Rencontres BtoB personnalisées avec des professionnels néerlandais de votre secteur
- Pitch devant les écosystèmes et grands-comptes locaux
- Conférences & retours d'expériences
- Déjeuner sur place
- Conseils sur la pratique des affaires aux Pays-Bas / Debriefing de vos rendez-vous
- Guide des Affaires des Pays-Bas 2020

Tarif (Belgique + Pays-Bas) : Une formule gagnante, deux destinations

Participation au bootcamp à Paris et aux journées Belgique / Pays-Bas	MONTANT HT 2900,00 €	MONTANT TTC 3480,00 €
---	-------------------------	--------------------------

L'équipe pour vous faire gagner à l'international

L'Etat, Business France, les régions de France, les CCI en France et Bpifrance créent la Team France. L'objectif est de mettre en commun les ressources de chacun pour donner l'envie d'international à toutes les entreprises qui souhaiteraient se projeter ou accroître leur présence sur les marchés étrangers. Team France Export met au service des entreprises un conseiller international référent en région. Il mobilisera toutes les ressources utiles pour les aider à se préparer ou à s'ouvrir sur de nouveaux marchés en proposant un suivi personnalisé tout au long de leur parcours. Une approche terrain et sectorielle qui regroupe les ressources de 50 communautés sectorielles depuis les territoires jusqu'aux marchés étrangers et le réseau mondial Team France, implanté dans 62 pays. Les meilleures solutions du secteur privé complètent le dispositif public et sont accessibles.

A l'étranger, ce service public de l'export sera exercé par des acteurs issus du secteur public ou du secteur privé, selon des standards homogènes. Dans un certain nombre de pays dans lesquels Business France ne dispose pas ou plus de bureaux chargé(s) d'exercer une activité « export », Business France a concédé le service public de l'accompagnement des PME et ETI. Les marchés concernés au 01/01/2019 sont les suivants : Belgique, Hongrie, Maroc, Norvège, Philippines et Singapour, dans le cadre du service public de l'export.

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

FINTECH TOUR Luxembourg – Allemagne - Suisse le 24, 25, 26 Novembre 2020
Contact : etienne.leroux@businessfrance.fr

SLUSH 2020 Helsinki
Du 19 au 20 Novembre
Contact : maxime.sabahec@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Business France

Aux Pays-Bas

Georges Regnier
Directeur Business France Pays-Bas & Luxembourg
Tél : + 31 207 941 973
georges.regnier@businessfrance.fr

En France

Matthieu Charrière
Start-up Program Manager
Tél : +33 14 07 33 516
matthieu.charriere@businessfrance.fr

CCI France Belgique

En Belgique

Selim El Magroud
Business Developer Service d'Appui aux Entreprises
Tél : +32 2 506 88 14
selim.elmagroud@cfc.be

Date limite d'inscription : **30 juillet 2020** - Dans la limite des places disponibles.

N'hésitez à vous inscrire dès maintenant et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.